

# Wydzielenie biznesu – wsparcie KPMG

## ? Wyzwanie

W jaki sposób płynnie i efektywnie przeprowadzić proces wydzielenia biznesu, aby zmaksymalizować jego korzyści dla danego przedsiębiorstwa względem jego zakresu działalności, struktury organizacyjnej i sytuacji finansowo-ekonomicznej?

## ! Rozwiązanie








KPMG oferuje kompleksowe wsparcie w przeprowadzeniu wydzielenia przedsiębiorstwa w postaci doradztwa prawnego, podatkowego i biznesowego, które ułatwi maksymalizację korzyści związanych z tą operacją przy jednoczesnej minimalizacji poziomu potencjalnych ryzyk.

## Wydzielenie biznesu – cele i korzyści

Rozwój przedsiębiorstwa często wymaga podejmowania decyzji o wyodrębnieniu w jego ramach danej jednostki biznesowej (oddziału, pionu działalności lub innej jego części) i wydzieleniu jej (ang. *carve-out*) do innego podmiotu.

W obecnych czasach pełnych wyzwań i niepewności, ale też szans i nowych możliwości, można zaobserwować wzmożoną aktywność polskich spółek w tym zakresie, a w szczególności tych należących do międzynarodowych grup kapitałowych.

**Chęć wydzielenia biznesu może wynikać m.in. z następujących powodów:**

-  rozwój działalności powoduje, że niektóre jednostki organizacyjne zaczynają odgrywać jedynie pomocniczą rolę względem podstawowej działalności spółki,
-  dążenie do uzyskania przez nabywcę korzyści związanych z transferem know-how i poszerzenia zakresu działalności o nowe obszary,
-  reakcja na postępujący proces deglobalizacji, np. chęć przejęcia lokalnych przedsiębiorstw w celu dywersyfikacji dostaw w obrębie bliżej położonych lokalnych rynków,
-  podział przedsiębiorstwa umożliwi bardziej efektywne zarządzanie poszczególnymi pionami działalności,
-  odseparowanie mniej rentownych sektorów działalności danego przedsiębiorstwa w celu poszukiwania sposobów na poprawę ich sytuacji, a także konsolidacja danego rodzaju działalności w osobnym podmiocie celem późniejszej sprzedaży lub wprowadzenia na giełdę,
-  dynamicznie zmieniające się środowisko prawne i podatkowe wymagające modyfikacji dotychczasowego funkcjonowania grupy kapitałowej,
-  zmiany organizacyjno-strukturalne wynikające z procesów restrukturyzacyjnych (np. przejęcia spółki lub grupy przez inny podmiot).

## Potencjalne sposoby wydzielenia

W zależności od konkretnych okoliczności stanu przedsiębiorstwa, celów grupy kapitałowej czy preferencji inwestorów wydzielenie biznesu może zostać z prawnego punktu widzenia przeprowadzone na co najmniej kilka sposobów.

**Najpopularniejsze z dostępnych opcji to:**

- podział przez wydzielenie,
- aport przedsiębiorstwa lub jego zorganizowanej części (ZCP),
- sprzedaż przedsiębiorstwa lub ZCP,
- leasing przedsiębiorstwa lub ZCP,
- aport lub sprzedaż poszczególnych aktywów.

Każdy z ww. sposobów może wiązać się z innymi skutkami na gruncie prawnym, podatkowym, księgowym czy administracyjnym. Wybór odpowiedniej formy przeprowadzenia transakcji powinien zostać zatem poprzedzony dokładną analizą funkcjonalną, podatkową, prawną oraz rachunkową.

## Wsparcie KPMG

Dedykowany zespół KPMG oferuje kompleksowe wsparcie w przeprowadzeniu transakcji wydzielenia (*carve-out*) biznesu na wszystkich jej etapach. Wszelkie doświadczenie naszych ekspertów w analizie prawnej, podatkowej i biznesowej ułatwi zmaksymalizowanie korzyści związanych z tą operacją przy jednoczesnym zminimalizowaniu poziomu potencjalnych ryzyk. Czas i zaangażowanie Klienta są priorytetem w naszych projektach, dlatego kluczowe jest dla nas odpowiednie planowanie oraz zarządzanie całym procesem.

**Zakres naszych usług:**

- ▶ doradztwo w zakresie strategicznego planowania i strukturyzacji transakcji,
- ▶ due diligence pod kątem prawnym, podatkowym oraz finansowym,
- ▶ wsparcie w zakresie wyceny przedsiębiorstwa lub poszczególnych aktywów – np. znaków towarowych,
- ▶ kompleksowe wsparcie prawne, podatkowe i rachunkowe na każdym etapie procesu, w tym przygotowanie stosownej dokumentacji oraz wsparcie transakcyjne,
- ▶ zabezpieczenie pozycji podatkowej uczestników procesu poprzez uzyskanie odpowiednich zaświadczeń i interpretacji podatkowych,
- ▶ pomoc w przeprowadzeniu płynnej reorganizacji grupy i usługi wsparcia post-transakcyjnego,
- ▶ reprezentowanie stron przed organami podatkowymi, administracyjnymi i sądami.

## Kontakt

KPMG w Polsce  
ul. Inflancka 4A  
00-189 Warszawa  
T: +48 22 528 11 00  
E: [kpmg@kpmg.pl](mailto:kpmg@kpmg.pl)

**Sabina Samplawska**

Tax Partner  
T: +48 664 080 180  
E: [ssamplawska@kpmg.pl](mailto:ssamplawska@kpmg.pl)

**Mariusz Kułagowski**

Senior Tax Manager  
T: +48 519 118 064  
E: [mkulagowski@kpmg.pl](mailto:mkulagowski@kpmg.pl)

**Andrzej Zyga**

Tax Manager  
T: +48 500 088 441  
E: [azyga@kpmg.pl](mailto:azyga@kpmg.pl)



**KPMG Poland**

**kpmg.pl**

© 2022 KPMG Tax M. Michna sp.k., polska spółka komandytowa i członek globalnej organizacji KPMG składającej się z niezależnych spółek członkowskich stowarzyszonych z KPMG International Limited, prywatną spółką angielską z odpowiedzialnością ograniczoną do wysokości gwarancji. Wszelkie prawa zastrzeżone.

Nazwa i logo KPMG są znakami towarowymi używanymi na podstawie licencji przez niezależne firmy członkowskie globalnej organizacji KPMG.

Informacje zawarte w niniejszej publikacji mają charakter ogólny i nie odnoszą się do sytuacji konkretnej osoby lub firmy. Pomimo, iż staramy się dostarczać dokładne i aktualne informacje, nie możemy zagwarantować, że takie informacje będą aktualne na dzień ich otrzymania lub że będą nadal aktualne w przyszłości. Nikt nie powinien podejmować decyzji na podstawie takich informacji bez odpowiedniego profesjonalnego doradztwa po dokładnym zbadaniu konkretnej sytuacji.