



大潮汹涌，梦想可及 ——再思中国企业全球化

回顾历史，可以看到中国企业对外投资数量、行业结构和质量都有了一定的提升。展望未来，中国对外投资将会进入一个新阶段，对外投资在促进国内经济转型、提高经济发展质量的过程中将发挥重要的作用。为顺利完成新阶段对外投资所承担的历史任务，中国企业需要加强五方面的工作，包括制定清晰的海外投资战略、控制海外投资风险、解决整合难题、提升中国企业海外形象和促进民营企业“走出去”。



中国新能源企业的全球机会

“走出去”是中国新能源企业转变经营模式，提升发展水平的重要手段之一。通过投资海外项目，可以开发新市场，消化过剩产能；同时，收购海外先进企业，获取其专有技术和研发能力，也是国内企业实现转型和升级的重要途径。为了解新能源企业的海外经营情况，毕马威全球中国业务发展中心与中国产业海外发展和规划协会合作，对一些具有丰富海外运营经营的中国新能源企业进行访谈，同时通过其他渠道获取信息，对其在海外投资的经验及所面临的挑战进行深入的研究分析，并撰写本报告以资行业参考。



2014年中国银行业调查报告

2014年中国银行业调查报告是毕马威第八次发布面向中国银行业的年度调查报告。报告汇总了200家本地和外资银行截至2013年底的财务数据，报告分析了行业目前的营运趋势及短期内面对的挑战。



中国赴美房地产投资

房地产一直是中国投资者的主要投资项目。随着资金充裕的企业和富豪家族纷纷寻求投资多元化，将资金投放到海外地区，他们的投资组合已拓展至美国等发达国家的海外房地产。



本刊物主要分析美国房地产市场，以及中国投资者进行投资可采取的方案。



中国城镇化的未来：新时期中国城镇化建设的融资问题

据中国中央政府估计，在未来7年，中国的城镇化建设将需要约6.75万亿美元的投资。然而，目前的融资渠道难以持续为城镇化建设提供资金。此篇是《中国城镇化的未来》系列的第一篇文章，主要探讨中国将如何为其城镇化建设项目融资，其所面临的挑战和潜在的解决方案。这篇文章总结了毕马威在帮助世界其他国家的地方政府应对类似挑战时所积累的经验，并同时指出，中国的地方政府将能够以更有效率的方式融资。



2014年毕马威全球汽车业高管人员调查

毕马威2014全球汽车业高管人员调研——《如何应对迅速演变的汽车市场》在2013年7月至8月期间访问了200名来自28个国家的高管人员，了解目前全球汽车市场的趋势。受访公司包括汽车制造商、供应商、代理商、金融服务机构、汽车租赁公司及流动服务供应商。受访者当中有41%以欧洲、中东及非洲为基地；亚太区为35%；来自美洲的占25%。所有受访者任职机构的年度收入均超过1亿美元，当中39%受访者任职的机构年度收入超过100亿美元。



更多刊物，请访问毕马威全球中国业务发展中心网站：

kpmg.com/GlobalChina

二维码使用简介：

- 请使用带摄像头的移动设备(如智能手机)，并安装二维码扫描软件
- 打开二维码扫描软件以启动扫描功能
- 将摄像头对着二维码，扫描成功后会自动链接到刊物下载页面

© 2015毕马威国际组织(“毕马威国际”)—瑞士实体。毕马威独立成员所网络中的成员与毕马威国际相关联。毕马威国际不提供任何客户服务。成员所与第三方的约定对毕马威国际或任何其他成员所不具有任何约束力；而毕马威国际对任何成员所也不具有任何上述约束力。版权所有，不得转载。

持续发展 伙伴同行

kpmg.com

毕马威全球中国业务发展中心



毕马威是一家网络遍布全球的专业服务机构，专门提供审计、税务和咨询服务。毕马威在全球155个国家拥有超过162,000名员工。

一九九二年，毕马威在中国内地成为首家获准合资开业的国际会计师事务所。二零一二年八月一日，毕马威成为四大会计师事务所之中首家从中外合作制转为特殊普通合伙的事务所。毕马威香港的成立更早在一九四五年，在香港提供专业服务逾六十年。

毕马威中国目前在北京、成都、重庆、佛山、福州、广州、杭州、南京、青岛、上海、沈阳、深圳、天津、厦门、香港特别行政区和澳门特别行政区共有十六家机构，专业人员约9,000名。

毕马威全球中国业务发展中心(GCP)致力于协助中国企业「走出去」,并积极协助国外企业进入或扩展中国市场。遍布投资热点地区的具有丰富当地经验以及通晓中文的中国专家、跨国投资顾问及专业人员为客户提供始终如一的高品质服务。

毕马威全球中国业务发展中心整合毕马威全球资源，包括优秀人才、专业知识、独到的行业见解与丰富的项目经验，并通过与世界各地合作伙伴充分的信息沟通，帮助企业跨越信息鸿沟，弥补文化差异，提高中国企业海外拓展成功率、以及外资企业在华投资活动的有效性和赢利能力，最终促进企业成长，实现企业和当地社会经济的共同发展。

如需更多信息，请联系我们：

冯育勤

毕马威全球中国业务发展中心
主席
电话: +86 10 8508 7017
邮箱: peter.fung@kpmg.com

冯栢文

毕马威中国海外投资业务
主管合伙人
电话: + 86 10 8508 7071
邮箱: vaughn.barber@kpmg.com

史伟华

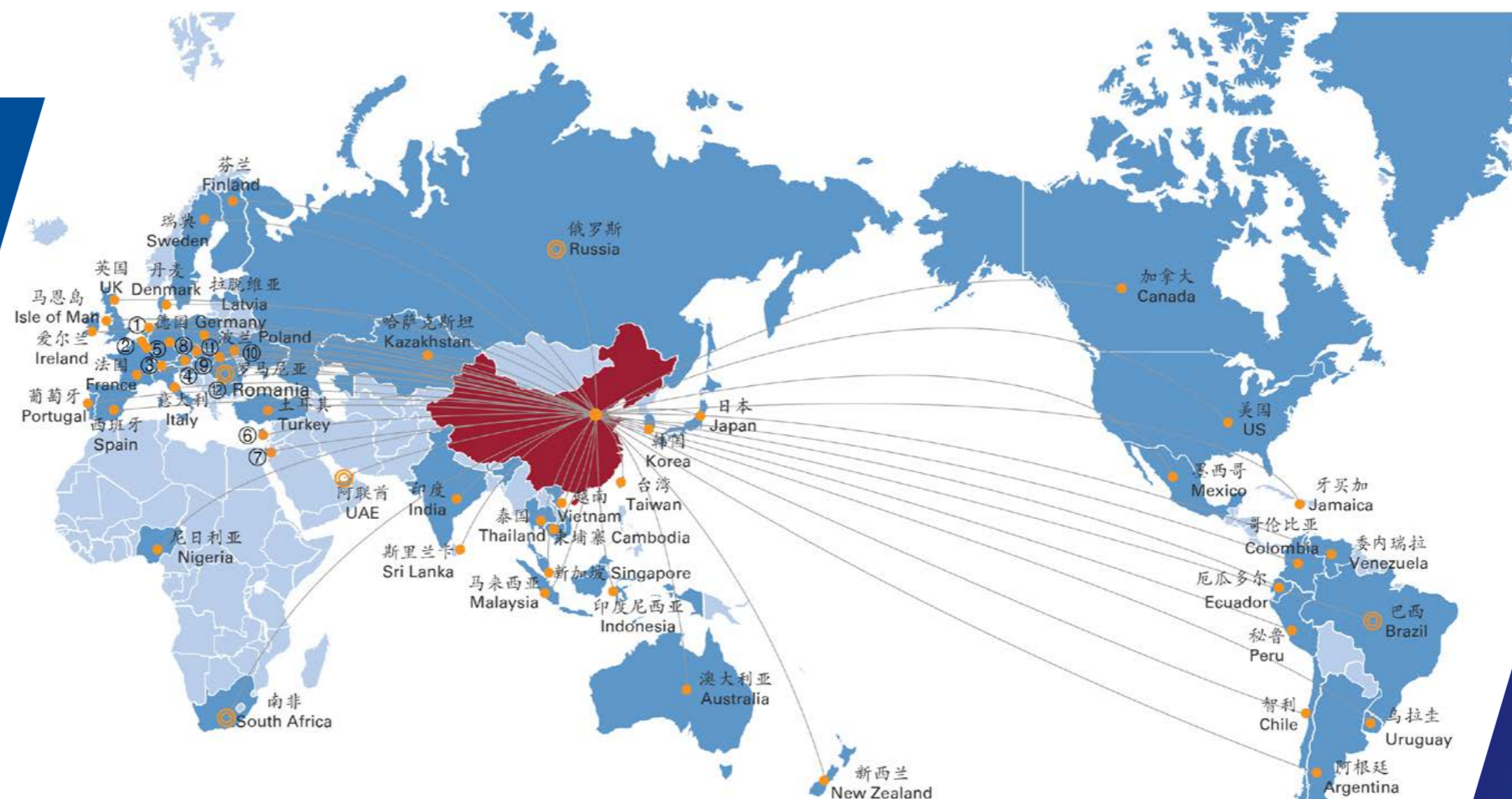
毕马威全球中国业务发展中心
首席营运官
电话: +86 21 2212 3884
邮箱: thomas.stanley@kpmg.com

方大伟

毕马威对华投资业务
主管合伙人
电话: + 86 10 8508 7039
邮箱: david.frey@kpmg.com

kpmg.com
kpmg.com/cn
kpmg.com/GlobalChina
globalchina@kpmg.com

GCP 在世界各地成立了约 **60** 个中国业务小组，形成便捷的服务网络，使中国专家离客户不再遥远。



- ① 荷兰
Netherlands
- ② 比利时
Belgium
- ③ 瑞士
Switzerland
- ④ 奥地利
Austria
- ⑤ 卢森堡
Luxembourg
- ⑥ 塞浦路斯
Cyprus
- ⑦ 以色列
Israel
- ⑧ 捷克
Czech Republic
- ⑨ 匈牙利
Hungary
- ⑩ 乌克兰
Ukraine
- ⑪ 斯洛伐克
Slovakia
- ⑫ 保加利亚
Bulgaria
- ◎ 代表区域中心
Regional Centre