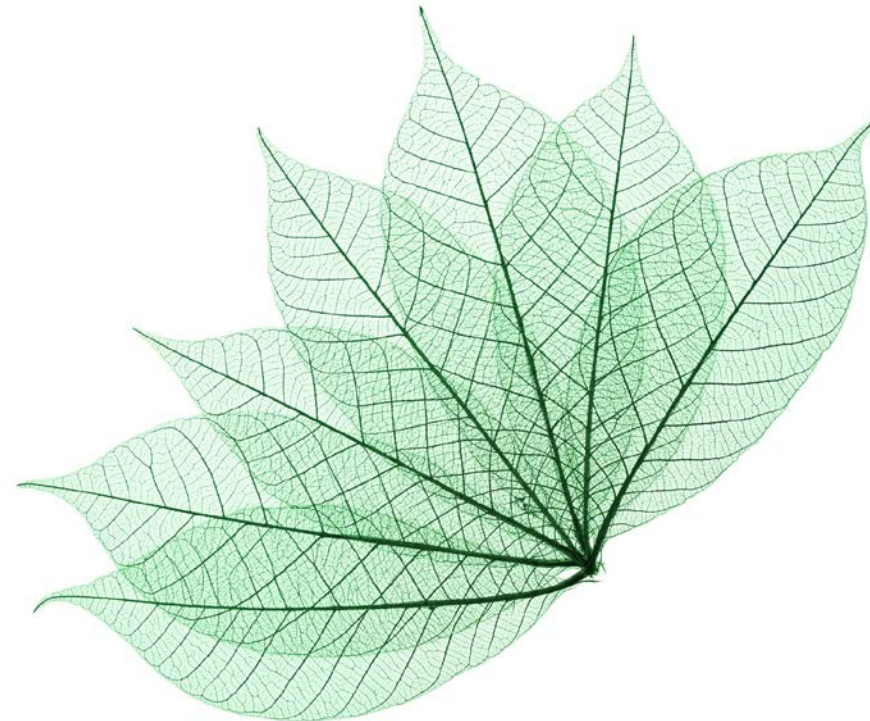


KPMG Pre-Deal PPA

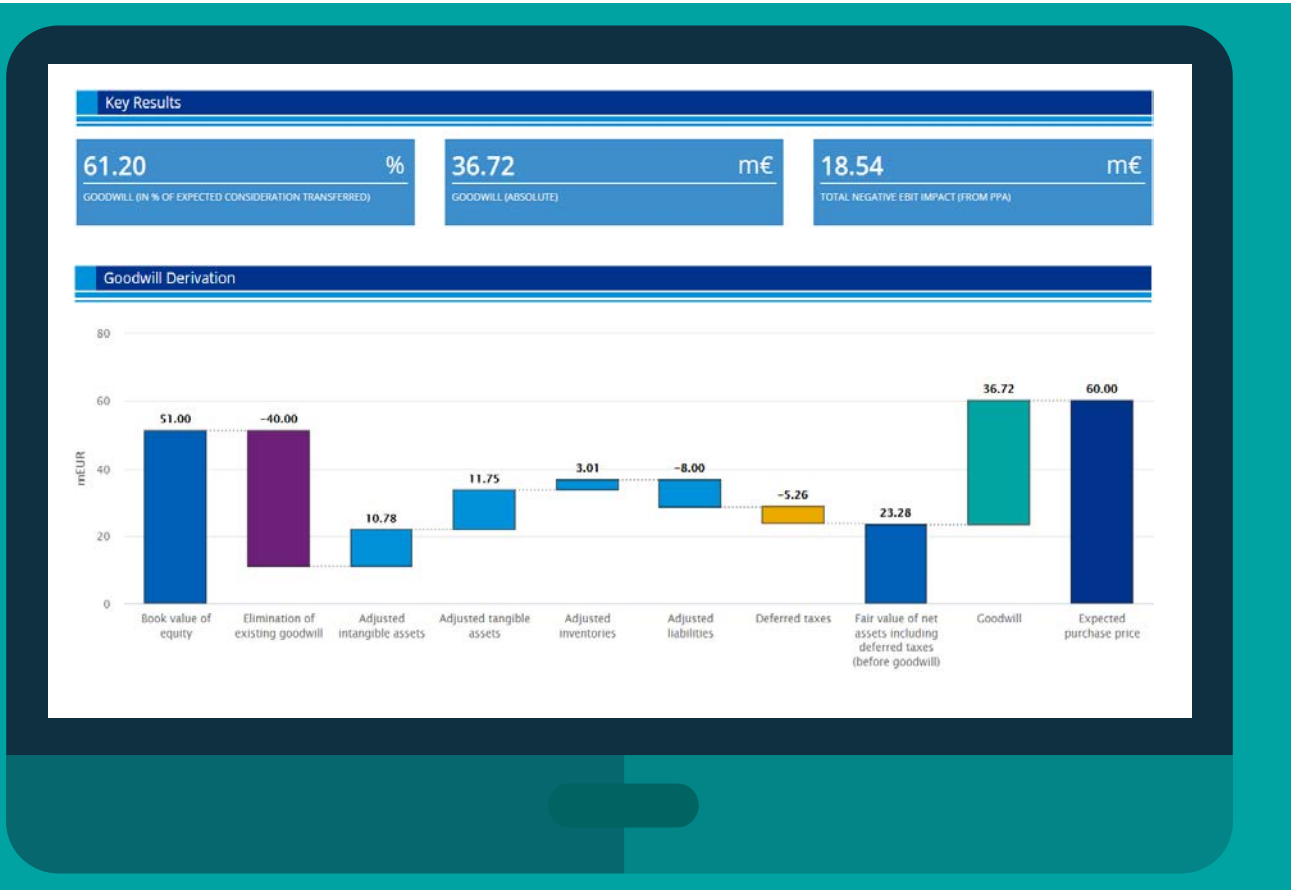
Mehr Transparenz für klare Kaufentscheidungen

—

Ein Produkt von Deal Advisory, Valuation



Kern-Features



In fünf Schritten bilanzielle Transaktionseffekte berechnen und visualisieren



Ergebnisse auf Knopfdruck durch vollintegrierte Berechnungslogik (IFRS 3)



KPMG PPA Benchmarkdaten unterstützen Plausibilisierung und Ergebniseinordnung



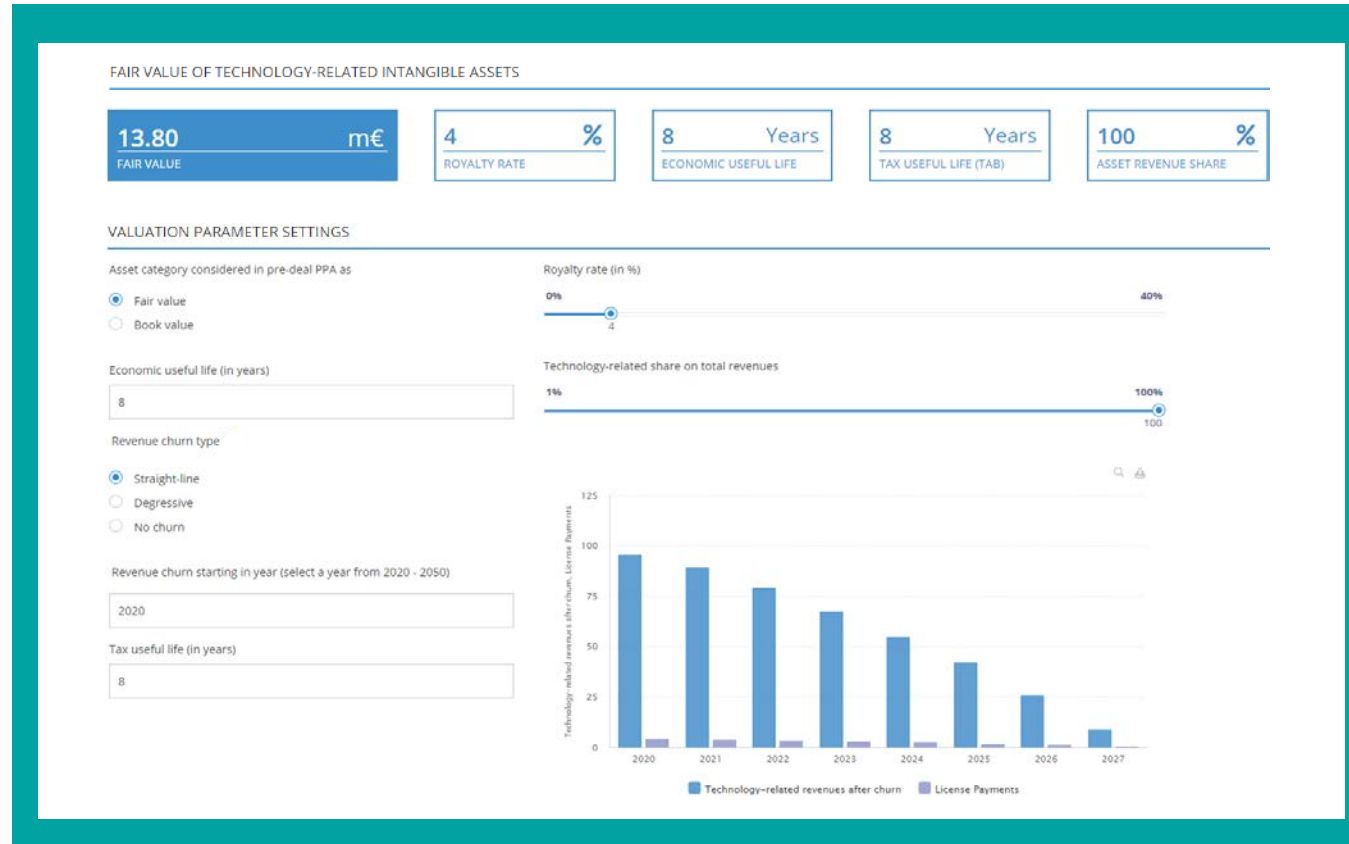
Anpassung zentraler Bewertungsparameter für Szenarioanalysen

Einfache Handhabung



Abrufen der Ergebnisse in nur fünf Schritten:

1. Neue Bewertung anlegen (z.B. Name, Stichtag)
2. Allgemeine Inputparameter auswählen (z.B. Branche, Kapitalkosten)
3. Vereinfachte GuV-Planung (Umsatz, EBITDA, Abschreibungen) ausfüllen
4. Relevante Bilanzposten eintragen
5. Weitere Inputparameter auswählen



Nutzen

Nutzen für den Kunden



- Kurzer Eingabeprozess schafft Freiräume für Analysen und Szenariorechnungen
- Einfache Durchführung der Pre-Deal PPA durch klare Prozessführung
- Vollumfängliche Berechnung erfolgt auf Basis von KPMG Bewertungsstandards
- Visualisierung wesentlicher PPA-Effekte und relevanter Bewertungsparameter in einem Dashboard



Download Funktion

Export Results													
Valuation Results Goodwill Balance Sheet Income Statement													
Valuation of intangible and tangible assets													
Values in mEUR													
ID ↑	Asset Name	Book Value	Fair Value	Step-up	Economic remaining useful life (in years)	Tax useful life (in years)	Revenue share (in %)	Royalty rate (in %)	EBITDA-margin (in %)	CACs (in%)	Churn type	Start of churn (Year)	EBIT-margin (in %)
1	Intangible assets												
2	Marketing-related intangibles	3	8.39	5.39	15	15	100	1.5	N/A	N/A	Straight line	2020	N/A
3	Technology-related Intangibles	6	14.26	8.26	20	20	100	3	N/A	N/A	Degrressive	2023	N/A
4	Customer-related intangibles	15	56.82	41.82	15	15	100	N/A	0	10.06	Straight line	2020	N/A
5	Tangible assets												
6	Land	10	18	8	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
7	Buildings	20	25	5	13	33	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
8	Technical Equipment and Machinery	15	18.75	3.75	10	8	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
9	Inventories												
10	---Work in progress	4	4.31	0.31	0.3	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	7.75
11	---Finished goods	10	10.78	0.78	0.3	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	7.75

Showing 1 to 11 of 11 entries

[Download](#)



— Alle Ergebnisse und Parameter lassen sich mit wenigen Klicks exportieren und in Excel weiterverwenden.

Verfügbare Produktvarianten



— Die KPMG Pre-Deal PPA steht Ihnen in drei verschiedenen Produktvarianten zur Verfügung.

Self-Service

Eigenständigen Zugang des Kunden zur digitalen KPMG Pre-Deal PPA:

- Zugriff auf das online basierte Tool
- Selbstständige Dateneingabe
- Flexible Anpassung zentraler Bewertungsparameter
- Erhalt der Ergebnisse in der Online-Version sowie in Excel (über Export Funktion)
- Eigenständige Prüfung und Würdigung der Ergebnisse

Managed-Service

Beauftragung von KPMG durch den Kunden die Online Solution zu betreuen:

- Zugriff auf das online basierte Tool
- Persönlicher Berater als Ansprechpartner für das Set-Up z.B. zum Einpflegen der Daten und die weitere Toolpflege
- Persönliche Vorstellung und Diskussion der Daten zu einem gewünschten Termin
- Bereitstellung der Ergebnisse in der Online-Version sowie in Excel (über Export Funktion)
- Standardisierte Zusammenfassung der Arbeitsergebnisse (Executive Summary)

Tailored-Service

Voll umfängliche Durchführung einer Pre-Deal PPA unter Einsatz der Online Solution. Zusätzlich zum Managed-Service beinhaltet diese Produktvariante:

- Zugeschnittene Ableitung der Bewertungsparameter und Hintergrundrecherchen
- Würdigung der Daten
- Auf individuelle Bedürfnisse angepasste Dokumentation



Johannes Post

Global Head of Valuation
Services, Partner, Deal
Advisory, Schweiz
T +41 58 249 35 92
jpost@kpmg.com



Ken Arminger

Director
Digital Products & Services,
Deal Advisory
T +49 40 32015-5898
karminger@kpmg.com



**Dr. Tobias Stork gn.
Wersborg**

Senior Manager
Deal Advisory, Valuation
T +49 40 32015-4473
tobiasstork@kpmg.com