



# Tecnologia

IFRS 15 Receita - Você está preparado?

---

[kpmg.com/ifrs](https://kpmg.com/ifrs)



# Você está preparado?

A IFRS 15 mudará a maneira como muitas empresas de tecnologia contabilizam os seus contratos.

Para ajudá-lo a conduzir o seu projeto de implementação até a linha de chegada, elaboramos uma lista de considerações-chave na qual muitas empresas de tecnologia precisam se concentrar.

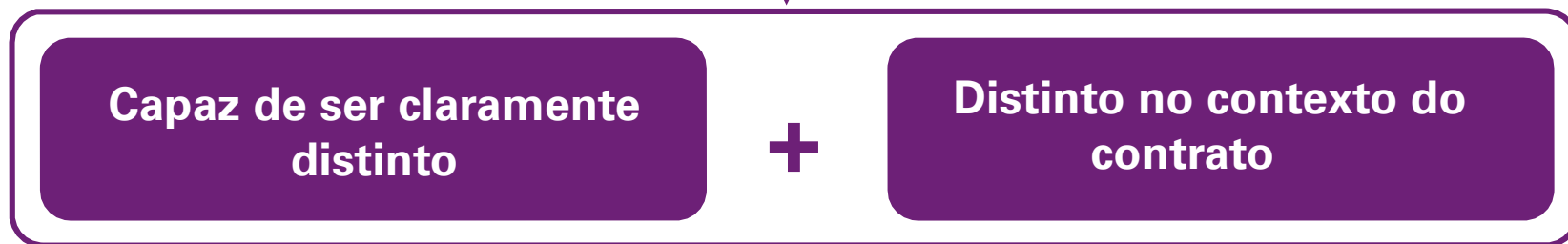


**Para cada um dos pontos seguintes, será fundamental documentar a sua análise e as suas conclusões**



# Obrigações de desempenho

Algumas das mercadorias ou alguns dos serviços prometidos no contrato atendem ao novo teste de **obrigação de desempenho "distinta"** para ser contabilizados separadamente?

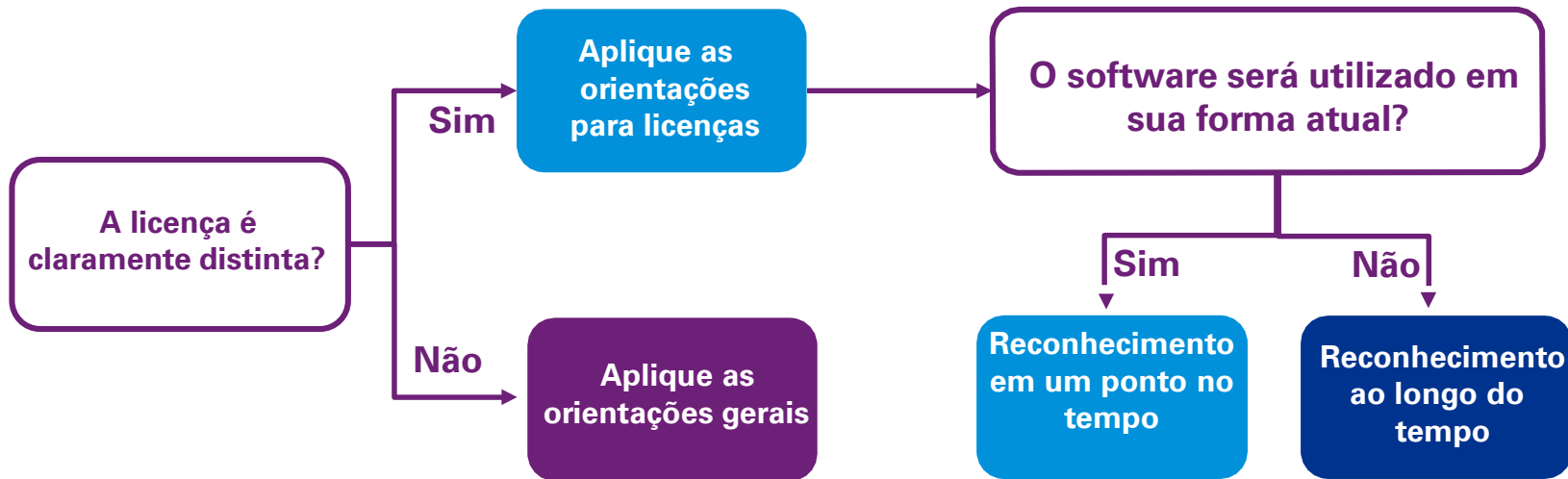


Refleta sobre...

Licenças | Customização | Instalação | Serviços na nuvem | Apoio ao cliente | Atualizações

# Licenças de propriedade intelectual

## Como e quando você reconhecerá a receita da licença?

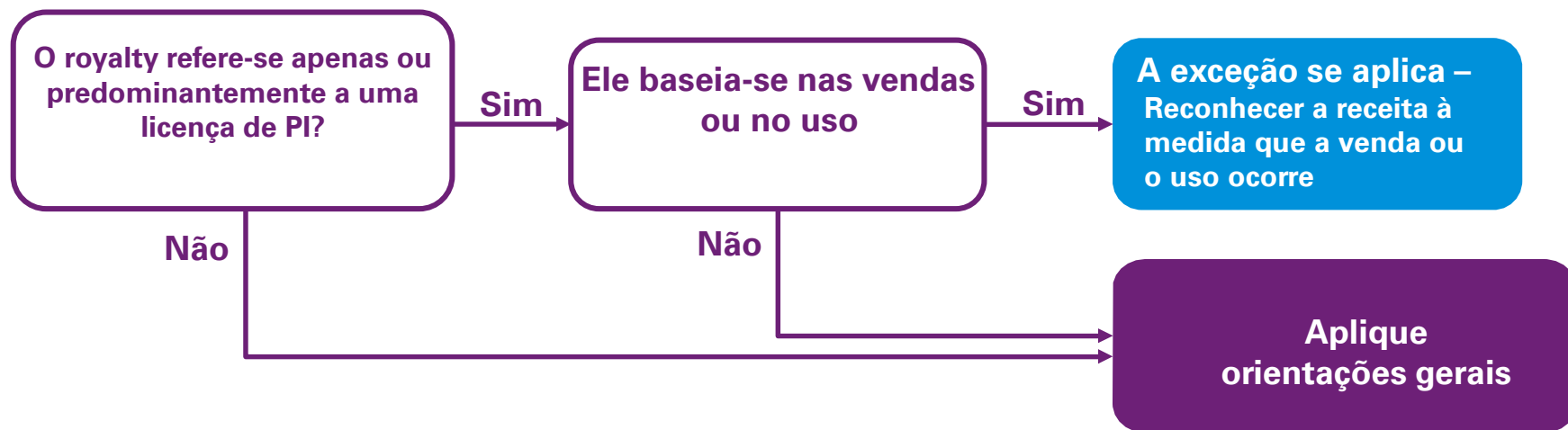


Refleta sobre...

Software: Ele é completo ou precisa de atualizações constantes?

# Contratos de royalties referentes a licenças

Os seus contratos de royalties se caracterizam como **exceção**?



**Pense sobre...**

**Royalties divididos em níveis | Royalties com um mínimo garantido**

# Contraprestação variável e opções do cliente

**Você já decidiu se os seus contratos incluem  
contraprestação variável ou opções do cliente?**

**Contraprestação variável**

**Inclua uma estimativa das compras  
futuras esperadas dentro do preço da  
transação**

**Opção do cliente**

**Exclua a contraprestação do exercício  
da opção do preço de transação**

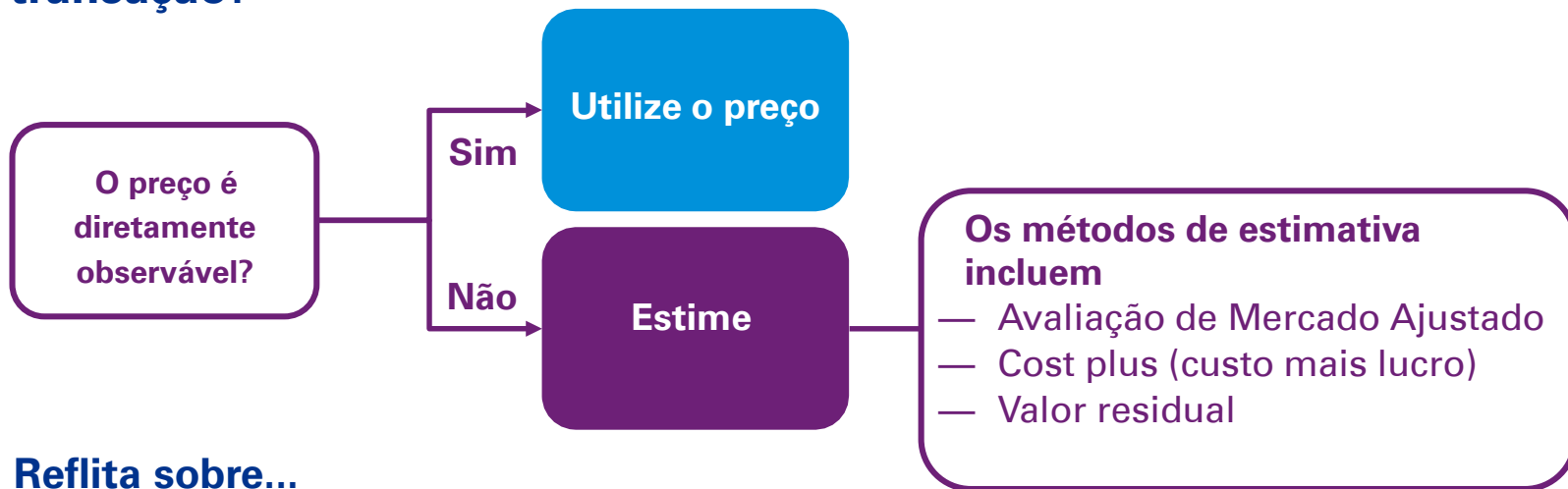
**Refleta sobre...**

**Taxas de processamento | Taxas de transação | Concessões de preços |  
Descontos | Restituições**



# Alocando o preço da transação

Como você determinará os **preços de venda individuais** das suas obrigações de desempenho e alocará o preço de transação?



**Refleta sobre...**

**Preço de venda das licenças | Alocação de descontos e contraprestação variável**



# Momento do reconhecimento de receita

**Haverá alguma mudança no momento do reconhecimento de receita?**

**A receita é reconhecida...**

**Em um ponto no tempo  
quando o cliente obtém  
controle**

**OU**

**Ao longo do tempo,  
caso os critérios  
específicos sejam  
atendidos**

**Reflita sobre...**

**Customização | Chaves de Acesso | Serviços de hospedagem | Renovações de licenças  
| Apoio ao cliente**

# Medida de progresso

Você determinou uma **medida de progresso única** referente às obrigações de desempenho cumpridas ao longo do tempo?

## Método de entrada de informações

- Custos incorridos
- Horas de trabalho

## Método de saída de informações

- Objetivos alcançados
- Tempo decorrido

**Refleta sobre...**

**Software customizado | Acordos de terceirização | Software antivírus**

# Custos contratuais

## A sua política contábil para custos contratuais atende aos requisitos da IFRS 15?



Você precisará...

### Capitalizar os custos...

- Incrementais para obter um contrato
- por exemplo: comissão de vendas
- Relacionados ao desempenho futuro



Você não poderá...

Reconhecer o trabalho em andamento como ajuste no balanço para garantir uma margem de lucro estável

### Refleta sobre...

**Comissões de renovação | Custos de customização incluindo licenças | Custos estabelecidos**



# Ajustes de transição

**Você identificou todas as áreas nas quais existem diferenças entre a IFRS 15 e a sua contabilidade existente?**



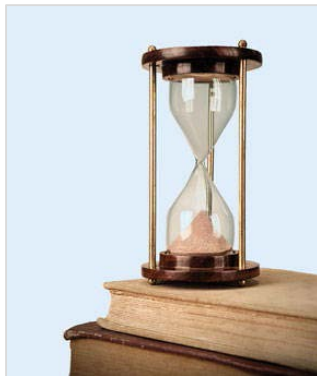
**Utilize nossas orientações nas publicações Transition Options e Issues In-Depth**



**A IFRS 15 é mais detalhada do que os requerimentos para receita existentes, de tal forma que você poderá encontrar mudanças inesperadas na sua contabilidade**

# Requerimentos de divulgação

**Você identificou as informações e os processos adicionais necessários para atender aos requerimentos de divulgação?**



**Leia o nosso Guia para Demonstrações Financeiras Anuais - Suplemento da IFRS 15**



**De acordo com a IFRS 15, você precisará fornecer informações mais detalhadas sobre os termos e as condições contratuais, e como e quando reconhece a receita**

# Checklist das ações

Você já ...?	<input checked="" type="checkbox"/>
Apurou se os seus contratos incluem <b>mais de uma obrigação de desempenho</b> ?	<input type="checkbox"/>
Apurou como contabilizar as suas <b>licenças de propriedade intelectual</b> ?	<input type="checkbox"/>
Avaliou se os seus <b>contratos de royalties</b> se credenciam como exceção de royalties?	<input type="checkbox"/>
Apurou se os seus contratos incluem <b>contraprestação variável</b> ou <b>opções do cliente</b> ?	<input type="checkbox"/>
Determinou os preços de venda individuais das suas obrigações de desempenho e <b>alocou o preço de transação</b> ?	<input type="checkbox"/>

Você já...?	<input checked="" type="checkbox"/>
Avaliou se haverá alguma mudança na <b>época do reconhecimento da receita</b> ?	<input type="checkbox"/>
Selecionou a sua <b>medida de progresso</b> referente a contratos reconhecidos ao longo do tempo?	<input type="checkbox"/>
Avaliou quais <b>custos contratuais</b> você irá capitalizar?	<input type="checkbox"/>
Identificou e quantificou os seus <b>ajustes de transição</b> ?	<input type="checkbox"/>
Identificou as informações adicionais e os processos necessários para atender aos <b>requisitos de divulgação</b> ?	<input type="checkbox"/>

# Como você desempenhou nas respostas?

**Das 10 perguntas apresentadas, para quantas você respondeu “sim”?**

**Todas as 10 - Você está preparado!**

**6-10 - Você está no caminho certo**

**0-5 - Você realmente precisa se envolver mais**



# Não se esqueça dos impactos mais amplos do negócio

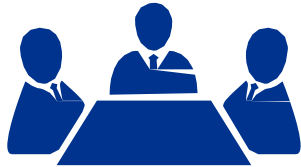


## Você já...?

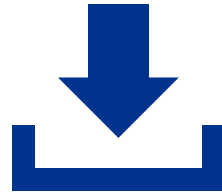
- **Atualizou o seu relatório da administração, incluindo KPIs?**
- **Desenvolveu um plano de transição para execuções em paralelo, incluindo reconciliações?**
- **Refletiu sobre os impactos fiscais?**
- **Calculou o impacto nos planos de bonificação?**
- **Comparou sua abordagem com a de seus pares?**



# Saiba mais



**Converse com o  
seu contato na  
KPMG**



**Utilize o nosso  
kit de  
ferramentas de  
transição**



**Acompanhe  
as discussões  
no LinkedIn**



[www.kpmg.com.br](http://www.kpmg.com.br)



© 2017 KPMG Assesores Ltda., uma sociedade simples brasileira, de responsabilidade limitada, e firma-membro da rede KPMG de firmas-membro independentes e afiliadas à KPMG International Cooperative (“KPMG International”), uma entidade suíça. Todos os direitos reservados. Impresso no Brasil. (KPDS 201175)

O nome KPMG e o logotipo são marcas registradas ou comerciais da KPMG International.